



Kurita fournit des technologies pour le traitement de l'eau et des procédés, pour l'industrie du papier et de la cellulose, ainsi que des solutions pour l'industrie de la fabrication et de la construction. Kurita Europe est une filiale de Kurita Water Industries Ltd dont le siège social est à Tokyo, au Japon. Fondé en 1949, le groupe emploie plus de 6,600 personnes dans le monde, générant un chiffre d'affaires de 2.3 milliards de dollars USD. Plus de 2,400 brevets témoignent de l'approche novatrice de Kurita pour réduire la consommation d'eau. Nous nous engageons à respecter les plus hautes exigences éthiques et sociales, avec un sens aigu de l'équité, de la transparence, de l'intégrité, de la sécurité et de la compatibilité.

Afin d'améliorer nos performances sur un secteur de services de haut niveau, Kurita France recherche un/une :

Ingénieur technico-commercial – Secteur Haute Normandie (H/F) en CDI

Travaillant en Home Office, l'Ingénieur technico-commercial – Traitement des eaux est rattaché à notre Area Manager Nord. Ce poste nécessite des déplacements fréquents auprès de nos clients et prospects sur la Haute-Normandie (76-27). Démarrage prévue à partir de Septembre 2021.

Description du poste :

Vous assurez le développement de la vente de nos solutions globales de traitement d'eau auprès de nos clients et prospects exploitants et industriels sur l'ensemble du cycle de l'eau en particulier dans les domaines du pré-traitement, de l'eau de refroidissement, vapeur, circuits fermés, eaux résiduaires et process.

- Assurer le suivi et le développement commercial auprès d'une clientèle appartenant à l'Industrie Lourde et/ou grosse industrie Middle Market (intervention, réalisation devis, conseil, ...)
- Développer le chiffre d'affaire prospects
- Gérer les réponses aux appels d'offre
- Être force de proposition pour développer l'activité de vente de la région
- Réaliser un suivi des commandes, livraisons et des facturations
- Assurer le suivi analytique des qualités d'eau (prélèvement récurrents ou ponctuels grâce à la mallette d'analyse) auprès des clients
- Etablir des rapports d'analyses et de visite incluant les actions correctives potentielles et les plans d'actions
- Idéalement être capable de réaliser la mise en route et la maintenance de 1^{er} niveau
- Anticiper les pièces nécessaires à la maintenance préventive
- Rédiger les rapports de suivi, les bilans périodique et annuels et les plans de prévention liés à la clientèle
- Réaliser les audits techniques d'optimisation
- Former les équipes clients
- Tenir à jour les modes opératoires sur les traitements
- Respecter les consignes et les procédures QHSE Kurita et client en lien avec le poste

Formation, connaissances et expériences requises :

- Formation supérieure d'ingénierie en Chimie ou expérience/connaissance équivalentes (idéalement connaissance d'un marché industriel : traitement des eaux...).
- Français courant et Anglais B1/B2
- Pack Office, SBO
- 1^{ère} expérience technique confirmée (3 ans) dans le traitement des eaux industrielles et/ou dans le génie climatique et expérience réussie dans le domaine du commerce
- Permis de conduire
- Avoir le sens du relationnel
- Avoir le sens et le goût de la vente conseil orientée valeur ajoutée
- Avoir un esprit d'analyse
- Être méthodique et rigoureux
- Travailler de façon autonome
- Être réactif et pro-actif
- Connaitre le territoire géographique
- Réaliser une veille réglementaire

Notre offre :

Nous vous guiderons pour faire carrière chez Kurita. Un poste intéressant et passionnant au sein d'une équipe dynamique vous attend, avec des perspectives de développement professionnel et personnel. Outre l'avantage de travailler dans une entreprise internationale en croissance, nous vous proposons un CDI temps plein au revenu attractif (fixe + variable), une voiture de fonction, un téléphone et un ordinateur portables, une couverture de vos frais de santé et prévoyance, participation, etc...

Rémunération : A définir selon profil. Statut Cadre.

Merci de nous adresser votre candidature à : delphine.boucher@kurita-water.com



Visit us: www.kurita.eu

